



Nombre del curso Técnicas de venta inmobiliaria.

Duración: 30 Horas lectivas.

Dirigido a: Nivel Medio

Modalidad: En línea

Contenido del Curso

- Temario
- I. Introducción.
 - II. La figura del cliente.
 - III. Técnicas de venta.
 - IV. Frases en el diálogo de ventas.
 - V. El cierre de la venta.
 - VI. Tratamiento de quejas.
 - VII. Importancia del teléfono.